



Om Danoffice

Danoffice er et IT-handelshus i Svendborg. Vi er en af Danmarks største IT-forhandlere, hvor vi har specialiseret os i at lave samarbejde på tværs af internationale producenter og kunder. Igennem de sidste 20 år har vi nydt stor succes med at hjælpe FN og andre internationale organisationer, og nu retter vi også blikket mod internationale virksomheder.

Vi er 70 kolleger, hvor de fleste har deres hverdag på hovedkontoret, og herudover har vi kolleger i Europa og Nord- og Sydamerika. Vi er en energisk og dynamisk organisation med fokus på "den gode arbejdsplads".



Salgsassistent

– sælg it-løsninger til humanitære organisationer

Er du parat til et internationalt salgsjob, hvor du laver backoffice-salg til kunder, såsom FN og andre internationale organisationer og NGO'er?

Danoffice IT, Svendborg

”Dit arbejde er med til at hjælpe nogle af de fattigste områder i verden, og du får en stor frihedsgrad, når du laver de bedste tilbud,” fortæller Sales Manager Vivian Petersen.

Velkommen til Danmarks bedste salgsafdeling

Vi glæder os til at byde dig velkommen i salgsafdelingen i Svendborg. Her får du 30 passionerede kolleger bestående af salgsassistenter og Key Account Managers. Vi står til daglig for at skabe gode, holdbare relationer til kunder overalt i verden og omsætter deres IT-behov til konkrete tilbud.

Lav de bedste løsninger til kunden

Som salgsassistent er det din opgave at lave de gode tilbud til kunder, der spænder fra FN's hovedkontor i New York til det lille nødhjælpskontor i den afrikanske landsby.

Du afdækker kundens IT-behov, indhenter og forhandler tilbud hos vores leverandører og koordinerer med vores logistikafdeling ift. transport. På den måde laver du en komplet pakkeløsning til kunden. Størstedelen af din kundekontakt sker via e-mail – dog vil du også have kontakt over telefonen. Glæd dig til en hverdag, hvor du:

- **udarbejder tilbud ud fra kundens behov**
- **følger op på tilbud og godkendelse af de modtagne ordrer**
- **vedligeholder vores kundedatabase og kontrakter**
- **indhenter tilbud hos vores leverandører og hos logistikafdelingen.**

”Det her er et fedt sted at være salgsassistent. Jeg har rigtig meget frihed til at lave de bedste løsninger – både med leverandører og kunder. Og man kan tydeligt mærke på kunderne, at vi sælger et godt produkt,” siger Kenneth Lind Jensen, salgsassistent, om sin hverdag fuld af frihed og spændende udfordringer.

Bliv en del af den internationale indsats for en bedre verden

”Det er spændende, når jeg skal navigere i de mange forskellige kulturer, som jeg er i daglig kontakt med. Samtidig kan jeg gå hjem fra arbejde med den viden, at mit arbejde hjælper den humanitære indsats for at gøre hverdagen lettere for mennesker i nød. Det er bare ikke alle steder, man kan det,” slutter Kenneth Lind Jensen.

Erfaring med salg – gerne fra et internationalt miljø

Du kan bevare det rolige overblik, når du sidder med flere sager på samme tid og med daglige deadlines. Og så er du en god kollega, der byder ind og giver dine kolleger en hånd, hvis de har brug for det.

Derudover forestiller vi os, at du:

- **har erfaring fra en salgsfunktion – måske endda fra et internationalt miljø**
- **taler og skriver engelsk problemfrit**
- **har sans for det gode købmanskab og sætter en ære i at give de bedste tilbud – til de store kunder som til de små.**

Parat til en ny og spændende hverdag?

Har du spørgsmål til stillingen, eller vil du høre flere gode grunde til, at du skal være vores nye økonomiassistent? Så kan du kontakte Teamleder Linet Pihl Olsen på 6321 1490 eller Sales Manager Vivian Petersen på 6321 1497.

For at søge stillingen kan du sende dit CV og en ansøgning til job@danofficeit.com. Vi inviterer løbende til samtale, så søg allerede i dag.

Vi glæder os til at høre fra dig!

